

VESTI

Kompetentan ili jeftin

Kako izabrati revizora



Milovan Popović, CPA
Partner
BDO BC EXCEL

Kraj septembra je zakonski rok kada preduzeća, koja imaju obavezu da svoje finansijske izveštaje podvrgnu nezavisnoj reviziji, moraju da izaberu revizora. I ove, kao i prethodnih godina, niti su svi obveznici uradili taj posao na vreme niti su oni koji su to obavili, sigurni da su to učinili na najbolji način.

Dosadašnja iskustva upućuju na sledeće zaključke:

- Postoji grupa ozbiljnih, dobro organizovanih kompanija koja zna šta traži i šta može očekivati od saradnje sa revizorima, i
- Postoji druga grupa kojoj je cena revizorske usluge jedini kriterijum, jer saradnja sa revizorom ima kao jedini cilj ispunjenje zakonske forme.

Kod prve grupe preduzeća, većina nedoumica je raščišćena. Kod druge grupe ipak postoje nedoumice: ako se već nešto radi, kako da od toga imamo koristi? Da bi imali koristi, prilikom odabira revizora treba imati u vidu i sledeće:

- Da li revizor poseduje kompetentno **poznavanje međunarodnih računovodstvenih i revizorskih standarda**. Kao što znate, neki od standarda se primenjuju već od po-

četka 2005. godine a još uvek nisu prevedeni na srpski jezik. Firme koje pripadaju globalnim sistemima, kao što je na primer BDO, imaju velike prednosti u odnosu na one koje su izvan toga, zbog činjenice da se na primeni i razvoju standarda u tim firmama radi organizovano i kontinuirano. Svaka od tih firmi ima neku vrstu centra koji se bavi samo razvojem struke.

- Da li revizor ima **definisanu metodologiju revizije**, kao garanciju zaštite i klijenta i revizora od grešaka pojedinaca. Metodologija mora obezbediti punu primenu Međunarodnih standarda revizije (MSR).
- **Integritet revizorske kuće** je definitivno jedan od najznačajnijih kriterija pri izboru. Da li se ime revizorske kuće vezuje za sve češće, u javnosti pominjane finansijske skandale ili ne. Revizorske kuće koje imaju visoki nivo poznavanja MSR i definisanu metodologiju imaju prave i veoma značajne pretpostavke za priznavanje integriteta.
- **Cena revizorske usluge** je načešće odraz sadržaja i nivoa kvaliteta koji možete očekivati. Ako očekujete unapređenje računovodstvene funkcije u svojoj kompaniji, onda znate da se bez investiranja u njen razvoj, to ne može postići. Jedan od vidova investiranja je i izbor odgovarajućeg revizora.

Iako se ne možemo pohvaliti da nam je država dovoljno aktivna u obezbeđenju infrastrukture koja bi pospešila uspostavljanje poverenja u finansijski sektor, praksa je zato prinuđena da traži rešenja. **Većina stranih poslovnih banaka je, baš kao i Svetska Banka i EBRD, napravila listu revizorskih kuća čije izveštaje prihvata i priznaje za kompetentne. Među tim imenima je, sa ponosom to ističemo, i BDO BC EXCEL.**

Pravila igre II: Problemi u tumačenju MSFI u Srbiji



Igor Radmanović
Revizor
BDO BC EXCEL

Propisima Evropske unije (EU) predviđeno je da sva preduzeća koja se kotiraju na berzama u okviru same EU, imaju obavezu da pripremaju svoje konsolidovane finansijske izveštaje za 2005. godinu u skladu sa Međunarodnim standardima finansijskog izveštavanja (MSFI). Procenjuje se da će prelaz sa lokalnih računovodstvenih propisa na MSFI imati uticaj na blizu 10,000 kompanija širom EU.

Prelazak na MSFI se smatra najznačajnijom promenom u finansijskom izveštavanju u poslednjih 25 godina i sa pravom je izazvao pravu pometnju u računovodstvenoj i revizorskoj praksi. To ne treba da čudi, imajući u vidu kompleksnost zahteva koji MSFI postavljaju pred preduzeća, kao i uticaj na brojne sfere poslovanja kao što su: izveštavanje za potrebe menadžmenta, poresko planiranje, odnosi sa finansijskim tržištima, indikatori poslovanja, itd. Za te svrhe, angažovani su brojni vrhunski savetnici, organizovane desetine seminara i izdate stotine publikacija koje se bave problemima prelaska na MSFI.

U našoj zemlji, donošenjem Zakona o računovodstvu i reviziji u decembru 2002. godine, nametnuta je obaveza da sva pravna lica i preduzetnici sastavljaju i prezentuju finansijske izveštaje u skladu sa MSFI. Kao podrška, doneti su novi pravilnici o Kontnom okviru i sadržini računa u kontnom okviru i o Obrascima i sadržini pozicija u

Činjenice o BDO International

BDO International je peta najveća revizorsko-konzultantska firma u svetu, osnovana 1963. godine.

BDO International čine 89 nezavisnih firmi članica koje obavljaju svoje aktivnosti u 105 zemalja sa preko 600 kancelarija.

BDO International zapošljava preko 25.000 profesionalaca i 2.200 partnera.

BDO International je u 2004. godini ostvario prihod od preko 3 milijarde dolara.

Centrala BDO International je locirana u Briselu, Belgija i pruža podršku i koordinaciju firmama članicama. Izvršni direktor firme je g. Frans Samyn.



obrascima finansijskih izveštaja, a objavljeni su i prevodi tekstova MSFI.

Komisija za računovodstvo i reviziju, koja je po Zakonu trebalo da se bavi primenom međunarodne računovodstvene regulative i harmonizacijom sa tom regulativom, nikada nije ni formirana. Sa druge strane, još prethodnim Zakonom iz 2001. godine su ukinuta javna ovlašćenja koja su strukovne organizacije imale u edukovanju i organizovanju ispita za računovođe i revizore.

Nerazvijenost tržišta (pre svega finansijskog), nedovoljno iskustvo preduzeća u vršenju raznih procena i odmeravanja prilikom vrednovanja bilansnih pozicija, odustvo pogleda u budućnost i dugoročne strategije bile su glavne odlike situacije u kojoj su većina domaćih preduzeća poslovala.

U takvim uslovima, prešlo se na primenu MSFI. U odsustvu bilo kakve zvanične interpretacije problema koji su se javili, preduzeća su se oslanjala na savete i tumačenja specijalizovanih izdavačkih kuća koja su uglavnom bila međusobno suprotstavljena, a često i suštinski različita od izvornog teksta konkretnog standarda. Sa svoje strane, zakonodavac je svojim pojedinim rešenjima direktno primoravao preduzeća da odstupaju od MSFI.

U nastavku teksta pokušaćemo da navedemo glavne probleme sa kojima su se preduzeća suočavala u nastojanju da se približe svom prvom završnom računu MSFI.

• MRS 1

- Prelazak na MSFI sa ciljem da se dobiju prvi MSFI finansijski izveštaji sa stanjem na dan 31. decembra 2005. godine podrazumeva da se na dan 1. januara 2004. godine sastavi početni bilans stanja po MSFI i da preduzeća na dan 31. decembra 2004. godine dobiju **uporedne podatke** za svoj budući prvi bilans po MSFI, pri čemu se kao zvanični finansijski izveštaji za 2004. godinu uzimaju finansijski izveštaji sastavljeni u skladu sa domaćim propisima. Naš zakonodavac se odlučio da dobijene podatke za 2004. po MSFI proglasi za zvanične finansijske izveštaje za 2004. godinu, dok je zahtev MRS 1 za uporednim podacima rešio tako što je dozvolio da se podaci za prethodnu godinu ne unose, što je bila opcija za koju se opredelila većina preduzeća.
- Napomene uz finansijske izveštaje predstavljaju sastavni deo finansijskih izveštaja i njihova osnovna namena je da se u njima obelodane glavne računovodstvene politike primenjene za sastavljanje finansijskih izveštaja, kao i da pruže dodatne informacije neophodne za fer prezentaciju, a koje nisu obelodanjene u samim bilansima. Suprotno tome, u velikom broju slučajeva često su prikazane informacije koje nisu ni relevantne ni razborite ni kompletne. Takođe, MSFI zahtevaju veliki broj konkretnih obelodanjivanja koja su u najvećem broju slučajeva bila zaobiđena.

• MRS 12

- **Koncept odloženog oporezivanja i poreskog planiranja** je potpuno nov pristup u domaćoj računovodstvenoj praksi. Pojava oporezivih i odbitnih privremenih razlika, mogućnost da dobit posle oporezivanja bude veća od dobiti pre oporezivanja, nejednakost između poreza na dobit iz poreskog bilansa i poreske prijave, sa jedne strane, i iskazanog poreza na dobit u bilansu uspeha sa druge strane, su stvorile konfuziju kod mnogih računovođa. Većina se odlučila za "praktičan" pristup da se ovim pitanjima i ne bavi niti da njima opterećuje svoje finansijske izveštaje.

• MRS 17

- **Pojam finansijskog lizinga** je od pre par godina postao nezaobilazna stvar u mnogim preduzećima koja su proširenje svojih proizvodnih i transportnih kapaciteta finansirali na nov način umesto skupih kredita. Za razliku od svojih finansijskih direktora, računovođe se finansijskom lizingu nisu mnogo radovala. Izračunavanje sadašnje vrednosti minimalnih lizing plaćanja, razmatranje garantovane rezidualne vrednosti i kamatne stope implicitne u lizingu mogle su da izazovu glavobolju mnogih računovođa, koji su je predupredili time što su i svoju obavezu i samo sredstvo uzeto na lizing uneli u knjige po vrednostima koje su uključivale kamate budućih obračunskih perioda, dok su otplate rate jednostavno tretirali umenjenjem obaveza u punom iznosu rate. Na ovaj način, osnovna sredstva, obaveze po osnovu lizinga i troškovi amortizacije su bili precenjeni, dok su troškovi kamata po osnovu lizinga jednostavno zaobišli bilans uspeha.

• MSFI 1

- **Sastavljanje početnog bilansa stanja po MSFI 1** uključivalo je i pitanje vrednovanja osnovnih sredstava. Imajući u vidu revalorizacije koje su vršene u prethodnim godinama primenom koficijenata na osnovu stopa rasta cena na malo i amortizacije koje su se vršile primenom poreskih amortizacionih stopa, bilo je logično da preduzeća iskoriste tranziciju ka MSFI i da kroz procenu povrate realne vrednosti osnovnih sredstava. Međutim, linijom manjeg otpora, većina preduzeća je preuzela vrednosti svojih osnovnih sredstava iz prethodnog završnog računa, svoje stare stope amortizacije proglasila za svoje nove, tako da i dalje mogu da se sretnu slučajevi gde je stepen otpisanosti opreme preko 90% a oprema se i dalje koristi, gde kvadrat poslovnog prostora u centru Beograda u poslovnim knjigama vredi par hiljada dinara i razne druge nelogičnosti.

• MRS 32 i 39

- U Republici Srbiji ne postoji dovoljno tržišno iskustvo kao ni stabilnost kod prometa finansijskim instrumentima, niti su zvanične tržišne informacije raspoložive. Stoga, u uslovima nepostojanja aktivnog tržišta, **fer vrednost finansijskih instrumenata** nije moguće pouzdano utvrditi.
- Finansijske obaveze su vrednovane na osnovu metode amortizovane vrednosti korišćenjem ugovorene kamatne stope, što odstupa od zahteva MRS 39 koji podrazumevaju priznavanje finansijskih obaveza metodom amortizovane vrednosti korišćenjem efektivne kamatne stope.

• MRS 36

- **Obezvređenje imovine**, naročito osnovnih sredstava, postavljalo je dilemu pred preduzeća: da li su stavke imovine iskazane u poslovnim knjigama po vrednostima koje prevazilaze njihove nadoknadive vrednosti? Vrednost u knjigama je bila lako dokučiva informacija, dok je izračunavanje nadoknadive vrednosti podrazumevalo izbor veće od neto prodajne vrednosti ili vrednosti u upotrebi. S obzirom na (ne)funkcionisanje tržišta, neto prodajne vrednosti najčešće nisu bile dostupne, dok je diskontovanje neto novčanih tokova u cilju dobijanja vrednosti u upotrebi ipak bio pretežak zadatak za prosečno srpsko preduzeće. Koncept "jedinica koje generišu gotovinu" samo je otežavao ceo posao.

Na osnovu ovih nekoliko stavki, možemo da zaključimo nekoliko stvari: **Uvođenje MSFI, u srpskim uslovima je urađeno, kao i razne druge stvari bez neophodne prethodne pripreme koja bi podrazumevala organizovani i sistematizovan rad na razvoju institucija svojstvenih razvijenim tržišnim ekonomijama (za koje su MSFI i pravljeni) kao i računovodstvene struke i strukovnih organizacija sa jasnim ovlašćenjima koji treba da pruže svu dragocenu pomoć i savete prilikom prelaska na MSFI.**

Zbog toga su kompanije upućene da ovu problematiku rešavaju u intenzivnoj i dugoročnoj saradnji sa kompetentnim revizorskim kućama koje imaju međunarodnu mrežu iz koje dobijaju stručnu podršku.

Da li vas besprekorni kompjuter obmanjuje

Revizija informacionih sistema



Dragoljub Milojević, CISA
IT Revizor
BDO BC EXCEL

Ubrzani tehnološki razvoj, automatizacija i svakodnevna upotreba kompjutera u svim oblastima poslovanja omogućili su viši kvalitet usluga, unapređenje procesa odlučivanja, povećanje profitabilnosti i produktivnosti. S druge strane nepravilna i nekontrolisana upotreba računara nosi sa sobom brojne rizike kao što su gubitak podataka, neovlašćeni pristup informatičkim resursima, zloupotreba podataka, gubitak poverenja od strane klijenata i na kraju gubitak tržišne pozicije. Minimiziranje pomenutih rizika je moguće primenom revizije informacionih sistema. Naime, informacioni sistemi treba da budu periodično proveravani, da bi se uspostavio odgovarajući sistem kontrole, kao i provera njihove funkcionalnosti, čime se štite informacioni resursi.

Osnovni ciljevi revizije informacionih sistema su obezbeđivanje tačnosti, ažurnosti i tajnosti informacija, definisanje smernica za pravilnu zaštitu informatičkih resursa i davanje uputstva menadžmentu preduzeća u procesu donošenja odluka i poboljšanju organizacije poslovanja. U tom smislu neophodna je kvalitetna veza

između menadžmenta preduzeća i sektora za Informativne tehnologije. Strateški plan razvoja IS, kako dugoročni tako i kratkoročni, mora biti u skladu sa biznis planom preduzeća i mora da bude podržan od strane top menadžmenta.

Opšte prihvaćeni pristup u procesu revizije informacionih sistema bazira se na proceni rizika. Procena rizika se koristi da bi se odredio obim potencijalne „pretnje“ koju neki rizik predstavlja za određene, ili sve, informacione resurse. Izlazi iz ovog procesa pomažu prilikom definisanja odgovarajućih kontrola, koje treba da budu implementirane, kako bi se rizik eliminisao ili ublažio. S obzirom na veličinu eventualne štete koja može biti naneta preduzeću i licima koja su povezana sa njim, u slučaju drastičnih neželjenih dejstava na sistem, preduzeće mora da ima razvijen „Plan za oporavak i nastavak poslovanja“. Ovo se naročito odnosi na finansijske institucije, ali i na sve druge subjekte čije poslovanje direktno zavisi od automatizovanih procesa i informacionih sistema.

Standarde koji važe u procesu revizije informacionih sistema, a koji su u svetu priznati, propisuje međunarodna organizacija ISACA – Information Systems Audit and Control Association (www.isaca.org). Poštovanje ovih standarda, između ostalog, pruža garancije da će revizija biti odrađena od strane lica koje ima potrebna znanja i veštine, profesionalno nezavisnog i uz poštovanje profesionalne etike koju propisuje ova organizacija.



Jeste li platili porez?

Vrsta javnog prihoda	Opis	Rok
Septembar		
Porez na dodatu vrednost	Krajnji rok za podnošenje poreske prijave za avgust 2005. godine	10.09.2005.
Akcize	Predaja popisnih lista o popisu zaliha cigareta i alkoholnih pića sa zalepljenim markicama izdatim po saveznim propisima izvršenom 30 avgusta 2005.	10.09.2005.
Porez na dobit preduzeća	Uplata akontacija poreza na dobit preduzeća za mesec avgust	15.09.2005.
Akcize	Uplata akontacija akcize (na promet cigareta, alkoholnih pića, derivata nafte) za period od 16 - 31.08.2005. godine	15.09.2005.
Akcize	Uplata akontacija akcize - za period 30.08 do 15.09.2005.	31.09.2005.
Oktober		
Porez na dodatu vrednost	Krajnji rok za podnošenje poreske prijave za septembar 2005. godine	10.10.2005.
Porez na dodatu vrednost	Obveznici PDV kojima je poreski period kalendarsko tromesečje podneće poresku prijavu za period jul - septembar 2005. godine.	10.10.2005.
Akcize	Predaja popisnih lista o popisu zaliha cigareta i alkoholnih pića sa zalepljenim markicama izdatim po saveznim propisima izvršenom 30 septembra 2005.	15.10.2005.
Porez na dobit preduzeća	Uplata akontacija poreza na dobit preduzeća za septembar mesec	15.10.2005.
Akcize	Uplata akontacija akcize za period od 16.09. do 30.09.2005. godine	15.10.2005.
Akcize	Uplata akontacija akcize za period od 30.09 do 15.10.2005.	31.10.2005.
Novembar		
Porez na dodatu vrednost	Krajnji rok za podnošenje poreske prijave za oktobar 2005. godine.	10.11.2005.
Porez imovinu	Uplata akontacije za IV tromesečje 2005. godine	15.11.2005.
Porez na dobit preduzeća	Uplata akontacija poreza na dobit preduzeća za oktobar mesec	15.11.2005.
Akcize	Uplata akontacija akcize za period od 16.10. do 31.10.2005. godine	15.11.2005.
Akcize	Uplata akontacija akcize za period od 31.10 do 15.11.2005.	30.11.2005.
Decembar		
Porez na dodatu vrednost	Krajnji rok za podnošenje poreske prijave za novembar 2005. godine	10.12.2005.
Porez na dobit preduzeća	Uplata akontacija poreza na dobit preduzeća za novembar mesec	15.12.2005.
Akcize	Uplata akontacija za period od 16.11 do 30.11.2005. godine	15.12.2005.
Akcize	Uplata akontacija akcize za period od 30.11 do 15.12.2005.	31.12.2005.

Globalna strategija BDO brend

Snaga BDO brenda firmama članicama pruža mogućnost da ostvare koristi od globalne mreže, da izvuku ono najbolje od znanja i ekspertize i da maksimiziraju svoj međunarodni status. Do ovakve situacije su doveli sledeći faktori:

- Tržišna očekivanja su se povećala. Sve je jasnije da je za klijente BDO prvi izbor s obzirom da možemo da demonstriramo ne samo globalno prisustvo već i koherentnost globalnog imidža i reputacije.
- Prisutnost visokog nivoa ekspertize u svim granama na međunarodnom i lokalnom nivou. Navedeno je dovelo do toga da je BDO očigledan i jedini izbor.
- Značajne promene u regulatornom okruženju u kojem BDO radi.
- Iako je broj skandala u našoj profesiji smanjen, BDO je i dalje posvećen upravljanju rizikom u cilju zaštite reputacije i integriteta.
- BDO brend pomaže da privučemo i zadržimo najbolje ljude kojima se pruža mogućnost za napredovanje.

Uzmite sudbinu u svoje ruke.....Ili će je drugi uzeti umesto vas



Aleksandar Đorđević
Konsultant
BDO BC EXCEL

Novi koncept privatizacije koji je započet donošenjem Zakona o privatizaciji 2001. godine usaglasio je nekoliko suprotstavljenih interesa i uslovljenosti: političku sprovodljivost, socijalnu prihvatljivost i ekonomsku uspešnost. Svi dotadašnji zakoni o privatizaciji u Srbiji polazili su od određene distributivne šeme pravljen pod pritiskom interesnih grupa: zaposlenih u preduzeću, penzionera, zaposlenih u administraciji. Spoljni i unutrašnji poverioci i investitori, kao okosnica novog modela razvoja, bili su potpuno zanemareni. Desetogodišnje iskustvo zemalja u tranziciji pokazalo je da modeli zasnovani na pretežnoj prodaji kapitala investorima izvan preduzeća daju bolje ukupne rezultate od modela zasnovanih na podeli kapitala građanima i zaposlenima.

Privatizacija u Srbiji predstavlja kombinaciju prodaje i podela kapitala, čime je data prednost uključivanju strateških investitora u svako preduzeće ponaosob i privredu kao celinu. Kao metodi privatizacije izabrani su javni tender i javna aukcija koji pre svega zavise od veličine preduzeća, njegovog strateškog značaja i stepena zainteresovanosti potencijalnih kupaca. Tako je za velika preduzeća, preduzeća od strateškog značaja predviđen tender, dok je za manja preduzeća za koja postoji, prevashodno, lokalni interes preovlađujući metod javne aukcije. Veliki poslovni sistemi, koji su ujedno i najveći generatori gubitka i najviše opterećeni viškovima radne snage i permanentnim nedostatkom finansijskih sredstava, ulaze u proces privatizacije nakon sprovedenog restrukturiranja.

Dosadašnja praksa pokazuje da budućnost preduzeća i zaposlenih u mnogome zavisi od načina na koji je sproveden proces privatizacije. Iskustva privatizovanih preduzeća pokazuju da postoji čitav spektar različitih kako pozitivnih tako i negativnih post privatizacionih situacija.

Jedan od bitnih faktora koji utiče na tok i rezultat privatizacije je i izbor finansijskog savetnika, odnosno konsultantske kuće koja vodi preduzeće kroz privatizaciju. U Srbiji postoji veliki broj preduzeća koja pružaju usluge savetovanja u procesu privatizacije i neophodno je izabrati savetnika koji pored iskustva u privatizaciji ima i pozitivne rezultate. Ovo navodimo iz razloga što

postoje finansijski savetnici koji su učestvovali u velikom broju transakcija, ali je mali broj tih privatizacija bio uspešan, odnosno mali broj preduzeća je dobio pravog strateškog partnera za vlasnika.

Iskustvo je pokazalo da je i vreme jedan od bitnih faktora za uspeh sprovođenja privatizacije. U zavisnosti od toga ko vrši izbor savetnika, izbor može trajati od nekoliko nedelja do nekoliko meseci. Duži rok za izbor finansijskog savetnika, u slučaju kada izbor sprovodi Agencija za privatizaciju, je uslovljen pribavljanjem sredstava (bilo budžetskih, bilo u vidu međunarodnih donacija ili kredita) kao i pribavljanjem pozitivnih mišljenja za pokretanje izbora od strane nadležnih službi.

Da bi se izbegle negativne posledice po preduzeće i povećale šanse za uspešno okončanje privatizacije, bitno je da preduzeće bude aktivan učesnik u izboru savetnika. Jedini i pravi način da preduzeće kroz izbor finansijskog savetnika optimizira pozitivne efekte i proces privatizacije prilagodi svojim strateškim ciljevima, je da samostalno organizuje izbor finansijskog savetnika. I u ovom slučaju, izbor se vrši u skladu sa Zakonom o javnim nabavkama, ali prema kriterijumima koje definiše samo preduzeće.

U slučaju da se izabrani finansijski savetnik pokaže kao pravo rešenje za preduzeće i sam postupak privatizacije, trošak njegovog angažovanja je zanemarljiv u odnosu na koristi koje iz toga proističu a koje se ogledaju u pravoj tržišnoj utakmici koja dovodi do uspešne privatizacije i izbora strateškog partnera za novog vlasnika preduzeća.

Naša firma je učestvovala u velikom broju privatizacija i ima dobru reputaciju i priznate rezultate. Od oko 90 tenderskih privatizacija koje su bile pokrenute do kraja 2004 godine, BDO BC Excel je bio angažovan, bilo na prodajnoj bilo na kupovnoj strani, na oko 40 transakcija od kojih je najveći broj uspešno okončan ili je u završnoj fazi.

Nema potrebe da nosite sa sobom papir da bi znali gde idete i šta radite.
P. Nitze (1907)

Veliki biznis ne može da preživi bez malog, jer su međuzavisni. Nemoguće je patuljku povećati visinu tako što ćete divu da potkrešete noge.
B. Franklin

Znamo šta jesmo ali ne znamo šta možemo biti!
W.Shakespeare (1564)

Kalendar ne brine kako vi trošite svoje vreme!
C. Sheets

Šta je novo u BDO mreži

BDO Srbija i Crna Gora

BDO BC EXCEL je od samog početka procesa privatizacije u Srbiji i Crnoj Gori veoma intenzivno angažovan. Od prošlog broja naših vesti, uspešno su završeni procesi privatizacije Continental i Novosadske banke, obe iz Novog Sada. Konzorcijum privatizacionog savetnika predvodila je jedna od najvećih investicionih banaka u svetu -BNP PARIBAS, Francuska, i pored BDO BC EXCEL-a u konzorcijumu je učestvovala i jedna od vodećih domaćih advokatska kancelarija »Prica&Spasic«.

Naše angažovanje na privatizaciji banaka bilo je uspešno i u Banja Luci, u prodaji akcija »Razvojne Banke« novom strateškom partneru »Novoj Ljubljanskoj Banci« iz Slovenije.

Trenutno je naša firma angažovana kao glavni savetnik Agencije za privatizaciju Republike Srbije, za restrukturiranje i privatizacije Srpske Fabrike Stakla, Paraćin i Hissara iz Prokuplja, kao i u postupku tenderske privatizacije preduzeća Keramika, Mladenovac i Sloga, Vladičin Han.

Pored angažovanja u privatizaciji BDO BC EXCEL je imao i dva veoma uspešna projekta u Brčkom. Reč je o projektima revizije procesa privatizacije i revizije procesa raspolaganja javnom imovinom, koji su rađeni za potrebe Kancelarije visokog predstavnika (www.ohr.int).

BDO Internacional

BDO Internacional je lansirao program obuke za nove međunarodne standarde revizije koji se odnose na proneveru i rizike. Prvi od ovih treninga je održan u Čikagu u avgustu ove godine, dok će dva naša menadžera, Aleksandar Jakovljević, revizor, i Dragoljub Milojević, IT ići na navedeni trening u Brisel u oktobru.

Već treću godinu BDO Internacional je globalni sponsor hokeja na travi. Navedeno sponzorstvo značajno doprinosi jačanju našeg brenda. Prošle godine održana su globalna takmičenja u Argentini, Pakistanu, Egiptu, Holandiji i SAD. Takođe, pokrenut je televizijski program koji prati ovaj sport pod nazivom BDO WorldHokey koji se prikazuje u preko 60 zemalja. Više informacija se može dobiti na www.fieldhokey.tv

BDO Sjedinjenje Američke Države

Firma članica BDO u Americi, BDO Seidman, proglašena je za najuspešnijiu, već drugu godinu zaredom, po broju novodobijenih klijenata koji se kotiraju na američkim berzama. Preko 200 kompanija čije se akcije kotiraju na berzama je ukazalo poverenje BDO-u angažujući ga za revizora. Među najznačajnijima su: Alpharam Inc, APCO Worldwide, Black Box Corporation, Chindex International, Concord Camera, Covansys, Hercules Inc, IMPCO Technologies, Merisant i Tripos Inc.

BDO Švajcarska-Nemačka

Zbog izuzetnog kvaliteta pružene usluge, Pelikan, Švajcarska je izabrao BDO kao svog globalnog revizora. Tako-

dje usled zapaženog kvaliteta, Drager Medical, Nemačka je odlučio da BDO bude globalni revizor grupe.

BDO Meksiko

BDO Meksiko, peta po veličini revizorska firma u svojoj državi je dobio značajan projekat: angažovan je od strane »Petroleus Mexicaons« državne naftne kompanije, devede po veličini u svetu, da izvrši procenu efikasnosti internih kontrola nad finansijskim izveštavanjem a prema zahtevima Sarbanex Oxley uredbe. Takodje, naša meksička firma je izabrana za revizora BBVA, najveće banke u državi, kao i za revizora filijale HSBC.

BDO Rusija

BDO Rusija je upravo završio implementaciju SAP sistema za potrebe računovodstva i finansijskog izveštavanja u jednom od najvećih preradivača aluminijuma SUAL. Takodje BDO Rusija je osvojio prestižnu nagradu »Zlatni Salamander« koja se dodeljuje za doprinose razvoju poslova osiguranja.

BDO Slovenija

Zahvaljujući odličnoj reputaciji i specijalističkom znanju, BDO Slovenija je imenovan za revizora drugog po veličini osiguravajućeg društva: SAVA Reosiguranje i njenih subsidijara Maribor Osiguranje i Tilia Osiguranje koje pružaju usluge životnog osiguranja. Otvoren je i EU desk, koji pruža podršku preduzećima koja konkurišu za sredstva kod raznih evropskih fondova.

BDO Francuska

BDO Francuska nastavlja da dobija prestižne klijente. Na toj listi se sada nalaze: HSBC, SAAB, AGF, BIC, Business Object, Marionnaud, Partouche, Raddisson Hotels.

BDO Velika Britanija

BDO Velika Britanija je stavljen na listu 100 najboljih kompanija za rad koju je pripremio »Sunday Times«. Zanimljivo je reći da je naša britanska firma jedina revizorska firma na toj listi.

BDO Turska

BDO Turska je dobila dva nova prestižna klijenta: najveće preduzeće u Turskoj - Turpas, državnu naftnu kompaniju i Calik Group koji se bavi građevinarstvom, energijom i tekstilom i ima aktivu od 1.4 milijarde dolara.



NAŠA VIZIJA

Da budemo vodeća domaća firma u pružanju profesionalnih usluga.

NAŠA MISIJA

Da pružamo onaj kvalitet profesionalnih usluga koji odgovara potrebama tržišta.



BDO BC EXCEL

Knez Mihajlova 10/III, 11 000 Beograd

Tel: +381 11 3281 288, 11 3281 411

Fax: + 381 11 3281 808

BDO BC Excel

www.bcexcel.co.yu; e-mail: bcexcel@bcexcel.co.yu

REVIZIJA:

- revizija računovodstvenih izveštaja
- uvođenje interne revizije
- dijagnostičko ispitivanje (due diligence)
- obuka i uvođenje MRS/MSFI

Kontakt:

Aleksandar Jakovljević, revizor
Igor Radmanović, revizor

MENADŽMENT KONSALTING

- procene vrednosti kapitala i imovine
- restrukturiranje preduzeća i strategije za oporavak
- privatizacija preduzeća, statusna i organizaciona transformacija
- izrada biznis planova

Kontakt:

Vesna Bogdanović, konsultant
Aleksandar Đorđević, konsultant

Direktori:

mr Dragan Popović
mr Milovan Popović, CPA

RAČUNOVODSTVO:

- vođenje poslovnih knjiga

Kontakt:

Milena Buha, ovlašćeni računovođa

PORESKI KONSALTING

- poreski saveti i poresko računovodstvo
- poresko planiranje
- poreske strategije

Kontakt:

Svetlana Vučković, konsultant

IT KONSALTING

- revizija informacionih sistema

Kontakt:

Dragoljub Milojević, CISA

